



# CURSO DE ORATÓRIA



# MÓDULOS DO CURSO

Este material foi criado para ajudar pregadores, professores, líderes e comunicadores a aprimorarem sua capacidade de transmitir mensagens com clareza e autoridade. Ao longo dos módulos, o leitor aprenderá desde os fundamentos da oratória até técnicas de interpretação bíblica, elaboração de sermões e orientações para montar sua própria escola de oratória.

## MÓDULO 01 — Fundamentos da Oratória

- O que é Oratória
- Postura e Expressão Corporal
- Voz: Técnicas de Respiração e Projeção
- Dicas para Controlar o Medo de Falar em Público
- Erros que Impedem o Crescimento do Orador
- Dicas Gerais para quem Deseja Falar com Excelência

## MÓDULO 02 — Introdução à Homilética

- A Importância da Homilética
- Problemas Frequentes na Prédica
- Verdades que Todo Pregador Precisa Saber
- Por que Existem Pregações Desagradáveis
- Perguntas-Chave que o Pregador Deve Fazer
- Como Observar e Interpretar o Texto Bíblico



# MÓDULOS DO CURSO

## MÓDULO 03 — Estrutura e Técnicas do Sermão

- Informações Essenciais para Oradores
- Classificação dos Tipos de Sermão
- Critérios para Escolher o Texto Bíblico
- Como Elaborar a Divisão do Sermão

## MÓDULO 04 — Tipos de Sermão e Exemplos

- Sermão Temático
- Sermão Textual
- Sermão Expositivo
- Exemplos Prontos de Sermões

## MÓDULO 05 — Desenvolvimento do Orador

- Passos Iniciais
- Orientações Metodológicas
- Estruturação de Aulas e Conteúdos
- Estratégias de Divulgação e Crescimento

# POR QUE É TÃO **IMPORTANTE** **O CURSO DE ORATÓRIA?**

## **MEDO DE FALAR EM PÚBLICO (GLOSSOFOBIA):**

É a dor mais comum e paralisante. As pessoas sentem ansiedade intensa só de pensar em se apresentar, muitas vezes superando até outros medos, como o de doenças ou problemas financeiros. Esse medo geralmente está ligado ao receio de serem julgadas, ridicularizadas ou de falharem nas expectativas alheias.

## **SINTOMAS FÍSICOS DE ANSIEDADE:**

A manifestação física do medo é uma dor real e desconfortável. Isso inclui coração acelerado, mãos suadas, pernas tremendo, dor de barriga, voz trêmula, (ficar vermelho) e respiração ofegante.

## **FALTA DE AUTOCONFIANÇA E AUTOESTIMA:**

A insegurança em relação à própria capacidade de comunicação afeta a autoestima. É uma dor de sentir-se incapaz de expressar ideias, o que pode levar à perda de oportunidades de crescimento pessoal e profissional.



# POR QUE É TÃO **IMPORTANTE** O **CURSO DE ORATÓRIA?**

## **DIFICULDADE EM ORGANIZAR IDEIAS (DAR "BRANCO"):**

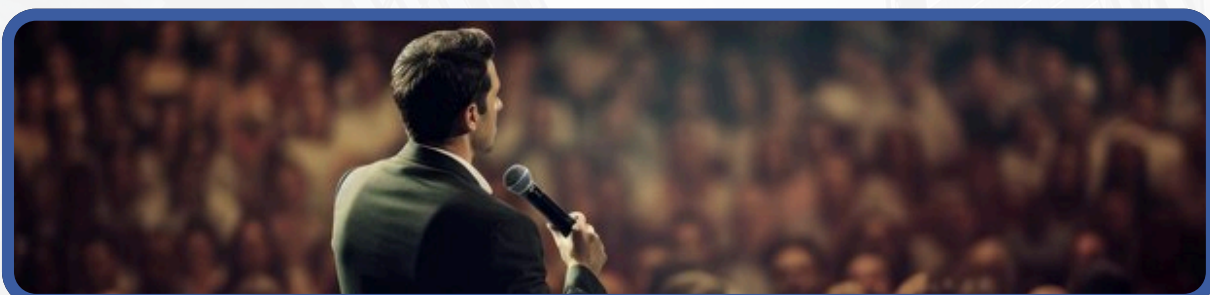
A dor de não conseguir estruturar o pensamento de forma lógica e coerente na hora de falar, resultando em desorganização do discurso, esquecimento de pontos importantes e a sensação de "dar branco".

## **COMUNICAÇÃO POUCO CLARA OU PERSUASIVA:**

Sentir que suas mensagens não são compreendidas ou que não conseguem convencer as pessoas sobre suas ideias, projetos ou propostas. Isso gera frustração e pode prejudicar negociações e a capacidade de liderança.

## **PROBLEMAS DE DICÇÃO E PROJEÇÃO VOCAL:**

Dificuldades práticas como falar muito baixo (voz fraca), ter um tom de voz monocórdico (linear, que gera sono) ou dicção ruim (dificuldade de pronúncia).



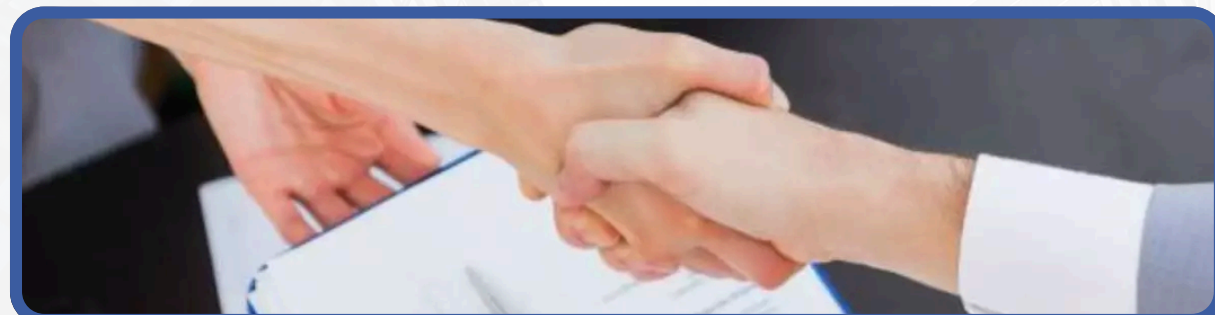
# POR QUE É TÃO **IMPORTANTE** **O CURSO DE ORATÓRIA?**

## **PERDA DE OPORTUNIDADES PROFISSIONAIS:**

A dor de ver colegas menos qualificados, mas que se comunicam melhor, progredirem na carreira. Isso inclui perder promoções, não conseguir se destacar em entrevistas de emprego ou reuniões importantes.

## **EVITAÇÃO DE SITUAÇÕES SOCIAIS E PROFISSIONAIS:**

A dor de ter que evitar ativamente situações onde a comunicação pública é necessária (reuniões, eventos sociais, apresentações), limitando a vida e o desenvolvimento do indivíduo.





# PARA QUEM É ESTE CURSO?

## 01° CLASSE DE PESSOAS:

Pastores, Obreiros, Obreiras e Líderes, homens e mulheres quem um chamado de Deus, e querem melhoras a sua pregação, saudação, liderança, enfim sua comunicação.

## 02° CLASSE DE PESSOAS:

Profissionais em busca de crescimento na carreira; Pessoas que desejam se destacar no mercado de trabalho, seja para conseguir um emprego, negociar, apresentar projetos ou liderar equipes com mais eficácia. A oratória é vista como um diferencial competitivo.

## 03° CLASSE DE PESSOAS:

Empreendedores, Vendedores e Gestores; Indivíduos que precisam persuadir clientes, investidores e parceiros, fechar negócios e representar suas empresas de forma confiante e envolvente. Você vai aprender o que é o (storytelling), que é a arte de contar uma história ou uma ilustração.

## 04° CLASSE DE PESSOAS:

Estudantes e Acadêmicos, Alunos que necessitam realizar apresentações públicas, defender teses, participar de debates ou simplesmente melhorar a comunicação em sala de aula e em eventos acadêmicos.

## 05° CLASSE DE PESSOAS:

Pessoas com timidez ou medo de falar em público; Indivíduos que buscam superar a ansiedade, a insegurança e o medo de se expor, desenvolvendo autoconfiança e autoestima para se expressar melhor em diversas situações sociais e profissionais.



# FOTOS





# FOTOS





# 06 BÔNUS INCRÍVEIS

- 1 – Você vai fazer parte de um GRUPO VIP e seletor no Whatsapp de Alunos Oradores (de 15 em 15 dias, informações, Feedback sobre oratória)
- 2 – Vai receber a Apostila do curso e 1 aula por semana durante 5 meses que será a ponte para você ir para o PRÓXIMO NÍVEL do seu chamado
- 3 – Vai receber o CERTIFICADO e Histórico do curso emitido por uma faculdade credenciada junto ao MEC
- 4 – Vai receber um desconto no meu LIVRO DE ORATÓRIA “A Arte de Falar em Público com Técnica e Eficiência”
- 5 – Desconto de 50% até o final do Curso
- 6 – Vai receber 3 Ebooks de Bônus no momento da sua inscrição



# 06 BÔNUS INCRÍVEIS



## CERTIFICAÇÃO DE ORATÓRIA

- CERTIFICADO EMITIDO PELA FACULDADE (COM SELO DO MEC, ABED E FACEO)
- HISTÓRICO DO CURSO, COM REGISTRO NO LIVRO DE EXTENSÃO UNIVERSITÁRIA DA FACULDADE.

# SUPER PROMOÇÃO

DE ~~200,00~~ POR MÊS

**POR APENAS  
5X DE 99,90**

PIX – CARTÃO – OU BOLETO

## MAIS INFORMAÇÕES

↓ CLIQUE NO NÚMERO ABAIXO ↓



**WhatsApp (98) 98511-7266**